

## **Stellenausschreibung Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst (m/w)**

Sie wollen verkaufen ohne dabei in einer Call-Center-Atmosphäre zu arbeiten oder wie ein Vertreter agieren zu müssen? Sie möchten den Kunden beraten und ihm nicht etwas andrehen? Sie sind trotzdem abschlussorientiert und stark im Outbound? Dann wartet auf Sie ein unbefristeter Arbeitsvertrag mit hohem Fixum sowie erfolgsabhängigen Aufstiegs- und Weiterbildungsmöglichkeiten.

### **Ihre Kernaufgaben**

- Verkauf unserer Beratungsleistungen und Produkte
- Erstellung von Angeboten und Angebotspräsentationen
- Entwicklung und Durchführung von After-Sale-Maßnahmen
- Customer-Relationship-Management/Bestandskundenbetreuung
- Pflege der Kundendatenbank

### **Ihr Profil**

- Sie sind ein Verkaufs- und Organisationstalent, sind flexibel und arbeiten abschlussorientiert, sorgfältig und absolut zuverlässig.
- Sie haben Leidenschaft und idealerweise Erfahrung in der B2B-Akquise.
- Sie lieben Vertrieb, wollen gewinnen und erfolgreich sein.
- Sie behalten auch unter Zeitdruck und hoher Arbeitsbelastung einen klaren Kopf.
- Sie zeichnen sich durch Kommunikationsstärke, Kontaktfreude sowie ein freundliches Auftreten aus.
- Sie haben Spaß an telefonischer Kaltakquise und sind selbstmotiviert.
- Sie sprechen und schreiben stilistisch einwandfreies Deutsch und sind sicher im Umgang mit MS Office (Outlook, Word, Excel, PowerPoint).